



码上看报



码上订报

连年围着虫子转，一年挣了400万元

“忙活了一年，值了！”盘算账面时，王文喜夫妇俩感到无比喜悦。今年家中的8个黄粉虫养殖大棚，刨去各类成本，一共挣了400多万元。“这是俺们见效益的第二年，不光把前期的本钱挣回来了，还多出来不少。”

王文喜是山东省鄄城县引马镇申河口村的养殖户，他靠自己摸索出的黄粉虫养殖技术，不仅铺就了自己的“黄金路”，还以家庭作坊的形式带动了10余户村民，平均每户年收入高达10余万元。但在2020年以前，他还是个养殖门外汉。

“以前，俺两口子是生产建筑板材的。这些年建筑行业不景气，一直想转行。”王文喜说，“五六年前去江苏出差时，就了解到黄粉虫这个新兴产业，但那时没放心上。”

2020年春天，王文喜在朋友的介绍下，了解到目前许多国家通过发展人工饲养昆虫来解决蛋白质饲料来源问题，黄粉虫这个昆虫中的“蛋白之王”就是突出代表之一。“黄粉虫也叫面包虫，它的养殖周期短，一茬仅75天。而且黄粉虫一年四季均可繁殖，全年都有收益。”他说，“黄粉虫主要供出口，欧美国家对它的需求量极高。”

两口子说干就干。“最开始建了4个养殖大棚，每个棚720平方米，一个棚的建设费用就是50多万元。”王文喜说。黄粉虫对养殖环境的温度要求很高，棚内全年温度都要保持在28℃左右，否则极易造成大批量死亡。因此，大棚的保温隔热是建设的重中之重。

大棚建好后，雇工人、进种苗、买饲料……养殖工作有条不紊地进行，两口子兴冲冲地忙活着，可是谁也没有想到，意外还是发生了。“那阵子，每天都有一大批的虫子死亡，不算前期的建设成本，第一年俺俩赔了将近100万元。”王文喜说。

迫不得已，王文喜用一个大棚再次开始试验。“从繁殖到喂养，每一步都一点点地试着来，尽可能地控制变量。”王文喜这一试就是将近两年的时间，到2022年春天，黄粉虫的成活率就能保持在98%以上，“开始见效益后，这才又新建了另外4个大棚。”

这两年，王文喜还养殖了不少大麦虫。“大麦虫富含蛋白质和微量元素，在南方的不少酒店都很受欢迎。”王文喜说。2023年，王文喜日均出售黄粉虫和大麦虫45吨，每吨的纯利润约7500元，年纯收入超400万元。“不仅如此，黄粉虫的粪便可以配做宠物饲料使用，市场价格大约是2000元/吨。”他说。

(据《大众日报》)

年出栏上千头，年产值达200多万元
80后“夫妻猪倌”养猪有“绝活”

“我们种的牧草是三种牧草混种，黑莓草是增加猪的粗纤维，为了填饱肚子。”近日，记者走进贵州省大方县绿塘乡高峰村谢涛的养殖基地，80后谢涛夫妇俩正在收割牧草，谢涛介绍，除了黑莓草还种了紫花苜蓿和三叶草，以保证猪所需的均衡营养。

2011年，在外务工多年的谢涛携家人回乡创业，也就是从那时起，他开始琢磨种猪养殖的事情。

“我们以前在外打了几年工，确实不好打，回家来就想到

创业，在农村，养牛成本太高，养猪成本相对较低，所以我们选择了养猪。”谢涛说。

为了解决养殖技术等问题，谢涛可谓是走出去、请进来，花足了功夫，前后出去学习十余次。“技术我们一部分是从外边学来的，也去其他养猪场进行参观学习，自己在书本上学了部分，实践经验一部分，政府又组织学习了部分，现在基本没多大问题了。”谢涛说。

谢涛的养殖基地除了进行科学养殖，还通过网络直播进行销售和养殖技术的指导，口

齿伶俐的妻子郭政菊成了谢涛的最佳搭档，负责日常的网络直播，不仅收获了大量粉丝，还吸引了不少客户前来购买。

“这种猪体型好，抗病能力强，出栏时间短，我已经是第二次来买猪了，这次买了18头。”养殖户肖远奎说。

为了提升市场竞争力，提高养殖效益，谢涛还引进杜洛克、二元猪、大约克等优良品种，进行特色养殖。同时，谢涛还利用自己的养殖特长和销售能力，发动周边五户群众一起进行种猪养殖。

(据《贵州日报》)

亩均效益2万元以上 低温菌种出高收益

日前，在河南省鲁山县熊背乡大麦王村的一片杨树林里，掀开一个由二拱构造、二层薄膜覆盖的羊肚菌棚，只见一大片白色的菌丝已基本覆盖了整个地垄，明眼可见长势不错。

“这片林地大概有5亩，按照羊肚菌目前的长势和价格，如果不出现大的自然灾害，净

赚10万元不成问题。”今年73岁的李中山说。

李中山5年前开始种植羊肚菌，是鲁山县最早种植羊肚菌的菇农之一，目前是个有经验的菇农了。

“羊肚菌属于低温菌，一般从头年的11月底开始种，来年3月采摘完毕，适宜在林下种植。林地地租便宜，相对来说收益就高了，我们村的菇农大部分都是林下种植羊肚菌的。”李中山说。

大麦王村地处沙河支流让河畔，辖区林区面积广，

是河南省科技特派员、鲁山县菌菇界的土专家杨十一对口帮扶村。杨十一引种赤松茸和羊肚菌成功后最先在该村推广。由于这两种菌都属于低温菌，可以在北方落叶乔木的休眠期利用林下空间种植，且收益比较高，因此该村群众纷纷种植。

“我们村目前可以说是熊背乡种植赤松茸和羊肚菌面积最大的村，农户种植面积从三五亩到三五亩，目前赤松茸种植户有10多家，总面积60多亩。羊肚菌种植户有30多家，总面积200多亩。这两种食用菌亩均效益都在2万元以上，我们村不少困难户都是通过种植这两种菌实现稳定脱贫增收的。”大麦王村党支部书记许海涛说。

(丁需学 乔新强)



小青菜里藏着“致富经”

新春时节，户外依旧寒冷，江苏泰州医药高新区(高港区)大泗镇康乐村的一座座温室大棚内，却暖意融融。一排排小青菜伸展着嫩叶，村民们手持割菜刀，三五成群地采收青菜，时不时传来欢声笑语。大棚外的大道上，村党支部书记孔德付带领大家将一袋袋青菜装上大货车。

孔德付说，2021年，康乐村与南京一家食品加工企业签订合作协议，持续供应小青菜，“这家企业旗下有1000多家早餐店，是南京家喻户晓的早餐品牌，跟他们合作，咱们的小青菜不愁卖！”

在孔德付看来，农产品“种得好”不等于“卖得火”，想在市场站稳脚跟，选对产品找准销路是关键。“一开始，我们尝试种植韭菜、黄瓜、西红柿等品种，但这些蔬菜季节性很强，种多了卖不出去，只能烂在地里。”孔德付四处奔波，辗转多地考察学习，偶然间发现了藏在小青菜里的“致富经”。

小青菜种植成本低、生长快，不受季节限制，是江浙地区市民餐桌上必不可少的家常菜。每斤利润虽少，但进行规模化种植，以量取胜依然有利可图，而且能盘活村里大片闲置土地、低效用地，有效带动周边村

民增收致富，壮大村集体经济。

一番讨论研究后，村里决定采用“党组织+企业+村集体”的发展模式，整合各类资金、资产和资源，与江苏拓世达供应链有限公司进行长期订单式产销合作。

“原本村里仅流转了60亩地种植小青菜，后来规模越来越大，市场供不应求，干脆又流转了200多亩地。”孔德付指着面前大片的绿色大棚，颇为自豪。如今，村里各类设施蔬菜大棚200余栋，年产量约400万吨，带动30余名村民就近务工，人均年增收近2万元。

(卞梦婷 鲍仁)