

陕西延安宝塔区： 让新型经营主体成为乡村振兴主力军

农业科技报·中国农科新闻网记者 张小雄 冯玉龙

近年来,陕西省延安市宝塔区积极响应国家提出的“要抓好新型农业经营主体培育”等要求,按照“强化培训、抓好示范、统一指导、稳步发展”的指导思想,立足“大国小农”国情农情,发展代耕代种、土地托管、统防统治等专业化社会化服务,把小农户

引入现代农业发展轨道上来。

如今,宝塔区的农民专业合作社正是从萌芽成长阶段向加速规范化发展阶段转换的关键时期,它的发展壮大,促进了小生产与大市场的连接,为乡村振兴注入了新的活力。以农民专业合作社、家庭农场和农业

企业为代表的新型农业经营主体,数量快速增长、规模日益扩大、领域不断拓宽、实力逐渐增强,在衔接小农户与现代农业发展、推进农业供给侧结构性改革、推动现代农业发展上发挥了重要作用,已成为宝塔区现代农业发展的主力军、落实乡村振兴战略的重要力量。

小农场网上「播」出畅销路

自2021年以来,通过多方调研和科学策划,宝塔区河庄坪镇万庄村确立了“党建强村、产业富村、企业驻村和旅游兴村”的发展思路,明确了“一村、一园、三个基地”的发展定位。作为2022年延安市乡村振兴创建村,万庄村在延安市委组织部积极帮扶下,依托电商数字化综合服务平台,以人才振兴助推乡村振兴,以电商兴村助推产业振兴。

位于该村的毛伟家庭农场,自2020年10月成立以来,一直致力于发展小米产业。毛伟家庭农场负责人毛伟通过电商平台的运营,将自家种植的黄小米等农产品销往全国各地,实现了产业增收。



“你看我们订制的小米快递箱,两边印着宝塔山、山丹丹花、腰鼓、黄帝陵和壶口瀑布的图案,这外地的消费者一目了然知道,这是来自延安的农特产品,反过来也让他们了解了延安有什么特色农产品。”毛伟自豪地说,“我们线上销售产品,好的那段时间,一天就能卖几万元。”在视频直播间销售,最大的好处就是让更多的人知道延安小米,也让更多的人能品尝到延安小米,极大地拓宽了黄小米的销路。通过电商平台的推广,毛伟家庭农场的农产品销量逐年增长,并打造出“万庄勤农”商标,深受广大消费者的喜爱。

同时,他还积极带动村民们一起参与到电商行业中来,帮助村民们增加收入。

毛伟向记者介绍,他的家庭农场通过在外流转土地,共种植黄小米800余亩;再以协议收购等方式与农户合作,带动种植黄小米700余亩,平均每亩为农户额外增收200元以上。他还以劳务用工的形式为当地剩余劳动力开辟新的就业岗位,让他们可以在家门口挣到“种地”以外的收入。

得益于网络直播带货的兴起,毛伟在当地培育主播数名,2022年度销售25万余单,总额已超千万元。

毛伟还专门到外地学习电商运营技巧和农产品加工技术,并把学习到的知识和技术带回村庄,与村民们分享交流。在毛伟的帮助下,万庄村的电商产业得到了快速发展,村民们的收入也大幅提高。

延安市宝塔区柳林镇孔家沟村,是一个因苹果产业而声名鹊起的小村庄。全村75户人家依托苹果种植走上了致富之路,迎来了美好生活的曙光。在这片土地上,涌现出了一批批有作为、有思想的新型果农,石海军便是其中的一位佼佼者。

据了解,石海军家庭农场现有新、老苹果园500余亩,小冷库5间,总储藏量达310多吨。

近年来,石海军紧跟时代潮流,利用网络平台拓展销售渠道。通过朋友圈、门店及大宗客商收购等方式,他的苹果销量不断攀升。2022年10月20日,石海军一天之内便销售了2000多箱苹果,收入高达30万元。

随着小冷库的建立,石海军掌握了

合作社带着“北果”下“南洋”



石海军在苹果园查看苹果长势。

错峰销售的主动权。他将苹果分级分选后直接入库冷藏,销售周期延长至第二年。此时,随着市场苹果总量逐渐减少,苹果的经济效益大幅提升。在销售自产苹果的同时,石海军还收购了8万斤苹果,总包装7000余箱。

为让更多人品尝到柳林镇的“延安苹

果”,石海军在海南创立了自己的苹果直销店,主营苹果、小米、红枣等陕北特产。他始终秉持“诚信为本、质量第一”的经营理念,“我始终给顾客的承诺就是:如果你从我这里买到一颗坏苹果,我就赔你一箱好苹果。”凭借优良的苹果品质和诚信经营,石海军赢得了消费者的一致好评。

2018年,石海军创办了农民专业合作社,鼓励全村果农参与。通过精细化管理、增施有机肥、改良土壤,合作社生产出绿色有机的优质苹果,经过统一包装销往全国各地,成功解决了苹果销售的难题。

小苹果承载了大梦想。在当地党委政府的支持下,柳林镇的果农们让苹果成了增收致富的“金钥匙”。

把幸福生活“种出来”“养出来”

近年来,在宝塔区甘谷驿镇,以兴民种植养殖农民专业合作社、恒丰种植养殖农民专业合作社为代表的新型经营主体充分发挥示范带动作用,大力发展甘薯、畜牧养殖等产业。在合作社的带领下,村民们通过地上栽苗、地下“刨金”、圈内生财,积极引进新品种和新技术,提高农产品的质量和产量,逐步实现增收致富,推动村庄产业升级。

位于唐坪村的兴民种植养殖农民专业合作社与村两委紧密合作,形成了良好的互动机制,辐射带动周边175户村民以种植甘薯致富增收。

同时,合作社理事长唐亮深知甘薯产业链的延伸空间巨大,积极筹划建设红薯粉加工厂,以提高甘薯的附加值。这一举措不仅有助于合作社的可持续发展,还有望带动更多的村民就业,促进农村产业结构的优化,进一步推动唐坪村农业产业向现代化、产业化、规模化方向发展。

恒丰种植养殖农民专业合作社位于甘谷驿镇何家沟村,负责人冯译通过发展种植业和养殖业,实现了农业产业增收。合作社发展饲草种植470余亩,生猪存栏300余头、肉牛217头,带动周边村民务工80余人。

冯译还探索出在陕北低温条件下的发酵床养猪,通过发酵床的微生物发酵作用将猪排泄物进行降解,既不浪费水资源,又实现环保无污染养殖,还提高了肉的品质。同时,养殖产生的固体粪污在发酵腐熟后,又成为饲草、果园的上佳有机肥料,实现了种养双循环,绿色无污染。“我一直有个愿望,就是把这种发酵床的养殖(方式)在全区乃至全市进行推广,让大家都能养好猪牛羊,过上好日子。”冯译说道。

甘谷驿镇副镇长白晓宏告诉记者:“我们全镇的产业采用‘1+3’模式布局,以红薯产业为主导,全镇红薯种植面积超12000亩,产值高达1.4亿元;再辅以棚栽、果树、畜牧三项传统产业,稳步发展。下一步,我们将继续以新型经营主体为依托,持续做大做强甘薯产业,争取在2025年,让‘甘谷驿’红薯品牌走出陕西,走向全国。”

近年来,延安市宝塔区已培育发展家庭农场595个,其中省级示范家庭农场8个,市级示范家庭农场36个,区级示范家庭农场122个,带动农户1.5万户。目前,全区以家庭农场为基础、农民合作社为骨干、农业产业化

龙头企业为引领的现代农业经营新格局初步成形。

合纵连横促产业,乡农共富谱华章。延安市宝塔区农民专业合作社的蓬勃发展,对培育农业农村发展新动能、充分释放各类资源要素活力、保障农产品供应、带动农户增产增收发挥了积极的作用。

未来,宝塔区将通过系统培训,全面提升合作社经营者的自身素质,积极构建财税金融协同支持的政策体系,全面加强农民专业合作社的用地保障,积极推进农民专业合作社的自身规范化建设,加强企业、新型经营主体等社会组织对农业科技创新的支持,使全社会形成科技创新引领现代农业发展的潮流。



兴民种植养殖农民专业合作社理事长唐亮在红薯窖查看红薯储藏情况。

