



码上看报



码上订报

返乡创业，围绕富硒做文章

从几十亩到几千亩，坚持发展富硒农产品，去年创收2600万元

近日，在位于河南郑县长桥镇东长桥村的绿禾农业汝河湾富硒生态园里，十多名务工人员正将刚从“百果园”里采摘的富硒黄金蜜桃、绿宝石梨、黑布林李等拉到分拣车间里去袋、分拣、装箱。

“这4箱发到深圳，那几箱发到郑州……”绿禾农业果品销售负责人任艳歌一边查看手机上的订单，一边吩咐员工把包装好的水果装车。

“现在是我们‘百果园’富硒水果的成熟旺季，每天都有两三百单发往全国各地。”任艳歌说，“每天早上5点半，员工开始进园采摘，一直要忙活到上午11点左右。”

任艳歌口中的“百果园”，是返乡创业青年郭亚培和秦丽敏夫妇建设的，占地800亩，园内种植有樱桃、梨、石榴、李子、桃、苹果、葡萄等十几类上百个品种的富硒水果。

“我初中毕业就南下广东打

工了，在那里一干就是6年。打工毕竟不是长久之计，随着年龄增长我还是想回家乡干点啥。”绿禾农业董事长郭亚培说，2003年，他回到了郑县长桥镇老家，承包了几十亩地搞种植，经过20年努力，规模从开始的60亩发展到现在的2300亩。

除富硒水果外，郭亚培还流转土地种植了1500亩富硒粮食，包含黑小麦、绿小麦、蓝滨麦及黑豆、黑绿豆、黑玉米、黑花生、黑稻米等。同时，他还通过土地托管、半托管的方式，先后与周边25个行政村的1100户农民签订了种植协议，使绿禾农业的种植面积达到了1.5万亩，其中改良富硒土地达2000多亩。

郭亚培说，绿禾农业通过将流转土地进行富硒改良，将种植的水果、粮食全部打造成富硒农产品，并先后获得了国家绿色食品认证，这些富硒农产品依靠优良的品质和独特的口感受到了消费者的青睐。

在富硒生态园的果树下，散养的1.2万余只三花鹅和5000多只乌黑鸡正在觅食，这些鹅、鸡除了下蛋外，最终将端上绿禾功能养生餐厅的餐桌。“建在县城的绿禾功能养生餐厅，平均每天要消化掉30只鹅、20多只乌黑鸡和其他一些农产品。”任艳歌说。

农产品的种植仅仅是第一步，更重要的还是将富硒农产品进行深加工。平时10—15元一斤的富硒黄桃、白桃、苹果等，加工成罐头后身价倍增，能卖到20多元一瓶；由几种富硒小麦粉混合加工成的富硒馒头，春节前夕每个卖到3元仍供不应求；富硒面粉、黑花生油、黑小米醋、黑稻米……这些深加工后的产品，包装成一个个精致的“富硒”大礼包，根据大小包装不同可卖到300—500元的价格。通过综合运营，2022年，绿禾农业创造了2600万元的产值。

(丁需学 宋洋益)

清晨五点的安徽省宣城市旌德县孙村镇盘古山庄，只见半空中蒙着一层薄纱，透过薄纱可以看见，各种果树笼罩在朦朦胧胧的雾里，池塘里的鱼，时而跳出水面，又进入水中，激起一片雪白的水珠，如同珍珠脱线一般，撒在水面之上。

李云华和父亲早早地起床，穿过林间小路，来到盘古山庄，像往常一样采摘水果。最近是蓝莓成熟的季节，蓝莓的保鲜期很短，父子俩要以最快的速度对蓝莓进行加工。经过人工采摘、山泉水清洗、自然阴干等步骤后，一粒粒鲜艳饱满的蓝莓被完全浸没在当地古法酿造的白酒中，待白酒充分吸收蓝莓的酸甜，一瓶瓶入口极佳、回味无穷、酒香与果香充分融合的蓝莓酒就制作完成。来不及品尝这甜甜的果酒，李云华父子俩就急忙将一箱箱蓝莓酒打包好发往外地，送去来自深山里的“私人订制”。

“我们果园的产品不打农药，自然生长。制作各种果酒，不仅丰富了我们山庄的商品种类，增加了水果的附加值，还解决了滞销、保质期短等问题。今年杨梅酒、蓝莓酒的销售额就达到了4

万多元。”说起酿酒产业，李云华一脸兴奋。

除了“私人订制”的水果，盘古山庄今年还借助数字技术，推出了“水果鸡”云饲养。“水果鸡”，顾名思义是以水果为饲料养殖的鸡，李云华在朋友圈发布“云饲养”招募认养人公告，被认养的每一只鸡会佩戴有不同编号的脚环，这样每一只鸡都有“身份证”和认养人，认养人可以通过脚环上的摄像头直观感受家禽的绿色成长过程，并能真正获得属于自己订制的农家土产品。孙村镇相关负责人介绍，消费者通过扫描“身份证”，可以实现“云养鸡”，让消费者“买得放心，吃得安心”。据了解，产业链延伸后，盘古山生态果园的水果及“云养鸡”销售额，在原有的基础上增加了近10万元。

「私人订制」农产品

农业玩出新花样

种猕猴桃的95后新农人

9月26日，段鹏飞在种植园里采摘猕猴桃。

95后小伙段鹏飞是安徽省合肥市肥西县铭传乡人，2016年大学毕业后，怀揣着对农业的热爱回到家乡，成为一名田园“创客”，从事以猕猴桃为主的特色种植。

经过几年经营，段鹏飞的猕猴桃种植园规模达到700多亩，打造了自己的水果品牌，逐步形成了集种苗培育、种植、冷藏、销售于一体的完整体系。

这些年，段鹏飞的种植园建设和果园日常管理有不少用工需求，带动周边村民实现就



业增收。段鹏飞表示，乡村振兴给了年轻人一个大平台，只要脚

踏实地，一定会有收获。
新华社记者 刘军喜 摄

农场梨果卖价高 种养循环功劳大

立秋之后，秋梨陆续上市。8月底，山东省邹平市长山镇八方生态家庭农场的300多亩秋月梨开始采摘。据了解，今年梨的销售价格每斤超过8元，比一般梨要高出一倍多。

这里的梨之所以受到市场青睐，主要是农场主石学君坚持施用有机肥，采用生态方式种植的结果。

10年前，石学君从物流行业转到农业，并在长山镇大闫村流转土地，成立了八方生态家庭农场。先从种植粮食起步，逐步扩大到蔬菜，2017年开始种植梨树。“要提高果品品质，离不开有机肥。于是，就想到自己养殖畜禽，自己生产有机肥。”石学君说。

石学君新上了种鸭养殖场。他说，为了保证种蛋的孵化率和鸭苗质量，饲料是需要严格把关的。这样，不仅保证了鸭粪的质量，种出来的农产品也更安全放心。

在种鸭养殖过程中，八方生态家庭农场采用发酵床

养殖技术：养殖过程中，每月都往鸭舍地面铺一层稻壳和微生物菌剂，很好地解决了鸭粪处理问题。采用这种养殖技术，保证了养殖环境的干燥，降低了种鸭病害的发生率。

目前，八方生态家庭农场种鸭存栏量近10万只，鸭粪全部用于家庭农场的果树、蔬菜和粮食种植。农场还自建了有机肥生态发酵车间，为粮食、果蔬绿色生产提供了质量可靠的有机肥。目前，每亩果树年均有机肥施用量超过8立方米。为了提高梨的品质，农场还采用果园生草、网架栽培等新技术，改善果园生态环境，提升果品质量。由于土壤环境优越、栽培管理措施科学，农场种植的梨果型匀称美观，口感好，抗氧化性强，获得绿色认证。目前，八方生态家庭农场占地2700多亩，其中粮食作物1800多亩、果品700亩、蔬菜200亩，形成粮食喂鸭、鸭粪肥田的循环产业链。

(李伟)

在“莓”丽的田野上 种下“莓”好希望

每天起床，李溢芳第一时间想到的是草莓，天晴怕干，下雨怕涝，用他的话说，草莓很“小气”，要尽心呵护。

来到草莓园内，他先仔细观察一遍，再做接下来的管护工作。“育苗是最关键的一步，在该阶段可以把病源截断。”这是李溢芳多年来种植草莓得出的经验。

李溢芳的草莓种子来自安徽，种植经验也在安徽学来，甚至转行发展农业也始于安徽。

2018年，家住贵州省纳雍县乐治镇化启村的李溢芳，关掉了

在乐治的修车店，举家前往安徽省合肥市长丰县，在其姐的帮助下开始种植草莓。

长丰县素有“草莓之乡”的美誉，虽初次接触草莓，但在当地果农和自己的努力下，李溢芳的第一批草莓就尝到“甜”，他又铆足劲，连种了两季，技术和管理经验也逐步成熟。

2021年，李溢芳回到乐治，在邻镇玉龙坝水淹坝村流转土地试种。经过第一季的尝试，李溢芳在纳雍也能种出了好草莓，才决定扩种。

今年，他把基地牵到了乐治镇唯义坝社区何家大土，在化启村育苗，种植从安徽带过来的品种“红颜”，草莓产业再一次在异地扎根。

目前草莓园的占地面积只有10余亩，李溢芳夫妻俩既是老板，也是工人。但因为家在此，村熟人熟，种草莓那天，化启和周边村民到基地帮忙，平时也到基地帮忙管护，这暖了李溢芳心，也坚定了他的决心：要把产业做大，带动村民一起发展。

(周恩宇)