



码上看报



码上订报

85后跨界养虾 “码农”变身“新农人”



陶胜在查看澳洲淡水龙虾生长情况

“奔赴农村，扎根农村。”这是江苏常熟“新农人”陶胜写在朋友圈的一句话。这个从小在蟹塘边长大的85后，学计算机出身，却从互联网行业转向传统农业，在家乡专攻澳洲淡水龙虾养殖，成功突破了虾苗人工培育和成虾养殖难题，并带动全国千余家养殖户走上了致富路。

职业“大转弯” “码农”养起了澳龙

2007年大学毕业后，陶胜成为一名程序员，但随着时间的推移，对家乡的眷恋之情愈发强烈。三年后，他毅然辞职，回到常熟接手了父母的蟹塘。考虑到传统水产养殖市场竞争激烈，在经过调研后，陶胜决定养殖澳洲淡水龙虾，“这种虾在华东地区鲜有养殖，一只

能长到3至5两，价格是普通龙虾的2至3倍。”

不走寻常路的陶胜，在澳龙养殖事业刚起步时宛如“一张白纸”。引进的虾苗种价格高，经过长途运输，存活率低，市场占有率低；由于缺乏科学养殖经验，创业初期高价购买的2万尾虾苗，仅收获200多只；露天养殖的模式存在太多不确定性因素，虾苗成活率仅50%左右

……创业路上，陶胜遇到的困难并不少，但他初心不改、迎难而上，不断学习并且勇于实践。

反复总结经验后，陶胜决定将养殖重点转向苗种本地培育繁殖，从根源上解决苗种价格高、存活率低等问题。他积极与相关养殖专家沟通了解，学习澳龙的生长习性以及养殖澳龙的水热条件，对设备进行改造升级，打造了一个恒温恒湿的虾苗孵化养殖基地，实现养殖基地24小时自动化控制。经历一遍遍失败，再重拾信心开始一次次技术创新，陶胜终于成功攻破苗种养殖、繁育技术等难关，并申请了两项国家发明专利。

2016年，陶胜创立苏州恒洋澳龙农业科技有限公司，开始大规模养殖澳洲淡水龙虾。如今，恒洋澳龙已建立6

个苗种基地，辐射四川、云南、江西、湖北等地，成为全国重要的淡水澳龙苗种和成品虾供应商，年销售鲜活成虾3000余吨，销售额超亿元。

产业升级 打造农村的“诗与远方”

在陶胜看来，在发展现代农业的过程中，“新农人”不应只局限于守着“一亩三分地”，要通过推动产业融合升级，让美丽农村成为城里人向往的“诗和远方”。

乘着乡村生态旅游的“东风”，陶胜将眼光瞄准“农业文化旅游”，借助开发餐饮、垂钓等周边项目，升级龙虾养殖产业，让更多人来常熟乡村品尝澳洲龙虾。

2021年，在养殖基地的基础上，陶胜打造了集“农文旅”于一体的产业项目“莫凡庄园”，带领周边村民将闲置住房进行个性化改造，建设可容纳100人的多功能会议宴会厅、15间包厢、9间民宿，打造集亲子活动、科普教育、龙虾垂钓、养殖示范等多功能于一体的农文旅产业园区。

如今，莫凡庄园已经成了常熟著名的“网红打卡地”。节假日期间，不少游客纷纷前来品尝美食、休闲娱乐，也有越来越多村民加入到文旅产业中。

(据新华网)



工人正在整理挑拣刚刚采摘的冬枣芽。

初夏，又到了沾化冬枣树抹芽时节。采下的枣芽会被当地的长标富硒二代水果种植专业合作社统一收购起来，制成“冬枣芽茶”。山东省滨州市沾化县下洼镇曹家庙村合作社设立的枣姐就业车间内，堆满了刚刚采下来的冬枣芽，车间的另一头传来炒茶机器的声响，浓浓的茶香沁人心脾。

枣芽茶的制作分为抹芽、晾晒、杀青、揉捻、炒茶五道工序，道道精细。“我从2019年开始做枣芽茶，起初家里人和村里不支持，他们认为不该费时费力去干这个不靠谱的买卖。”合作社负责人魏学风说。早在2003年，沾化就有村民开始炒枣芽茶，但由于技术不成熟，采摘下来的枣芽需要运到外地进行制作。长途运输不仅让枣芽失去了营养价值，也增加了制茶成本。2019年，枣芽茶实现了在本地加工，推向市场后深受消费者欢迎。“经过这几年发展，枣芽茶功效渐渐为更多人所知，合作社生意越来越红火，我们的炒茶技师是专门从福建请来的。”回想起创业历程，魏学风感慨颇多。

据悉，长标富硒二代水果种植专业合作社生产的枣芽茶，价格在150-300元/斤不等。

冬枣树浑身是宝。除了生产枣芽茶外，沾化还研发出枣木雕刻、冬枣酒、冬枣盆景等深加工产品，从“单一卖枣”到“全身变宝”，真正将一棵冬枣树变成“摇钱树”。(贾海宁 周文)

枣芽制茶 沾化冬枣「全身变宝」

种蓝莓的“新农人”

整个“五一”假期，85后的吕欣没有休息，每天在家庭农场的大棚中忙碌。她是天津市西青区辛口镇一位从事蓝莓种植的“新农人”，也是十里八乡有名的“蓝妹妹”。

吕欣想发展的农业不是“面朝黄土背朝天”的传统农业，而是科技含量和附加值更高的现代都市型农业。

作为辛口镇种植蓝莓的第一人，吕欣也是在经历了数次失败后，终于在天津的盐碱地上种出酸性土壤中才能存活的蓝莓。走进吕欣和丈夫冯爱喜共同经营的开心家庭农场，一排排蓝莓栽种在盆中；特殊调配的营养液搭配上脉冲式滴灌浇水，实现精准灌溉和精准施肥；在手机上就可以实时监测并调节大棚内的温度、湿度……

目前，吕欣一共种植了50多亩



吕欣在大棚内采摘蓝莓。

的蓝莓，她还开设短视频账号积极拓展销售市场。吕欣说：“我现在每天的工作就是把这些蓝莓种好、卖好、

做成品牌，下一步还要吸引乡亲们一起种，走规模化、产业化的路子。”

(李然)

养殖蚯蚓能赚钱 一亩利润两万元

“蚯蚓怕光，一见光就往地下钻，这一把得有一两百条。”5月9日，河南省延津县榆林乡大韩庄新乡龙腾生物科技有限公司的蚯蚓养殖基地大棚里，一排排光伏板下的蚯蚓“养殖床”整齐排列，基地负责人范凯来到一张“养殖床”前随手抓了一把。

据悉，该基地目前养殖了10余亩“太平二号”品种蚯蚓，该品种繁殖快，一年可采收7-10次，主要销往江苏、

山东等地。“别看蚯蚓个头小，浑身都是宝。”范凯表示，一般人都知道蚯蚓具有改良土壤、提高肥力，促进农业增产的作用，其实蚯蚓可用于饲料、药品、保健品、化妆品、食品等不同领域，蚯蚓粪也能作为有机肥出售，用途广泛。

“土壤环境干燥、透气性好，适合发展蚯蚓规模化养殖。我们租了8个大棚，还把边上无人耕种的几亩沙荒地盘了下来，接下来就要大干一场。”

范凯表示，大韩庄村光伏板下闲置许久的沙地，不仅满足养殖蚯蚓的所有条件，还节约了不少成本，且提高了土地利用效率。

目前，蚯蚓养殖技术较为成熟，产量相对稳定，每亩地利润可达2万元左右，养殖前景可观。同时，蚯蚓采收需要大量人工，每到采收时期，能为附近村民提供多个就近就业岗位，带动周边村民就业。(据《河南日报农村版》)

“稻+蛙” 提高种养收益

近日，安徽省休宁县溪口镇江潭村东坑村民组村民吴成林天天在稻蛙养殖基地里忙碌。“瞧，这片土地都是我流转的，今年一共流转了10余亩，用来发展稻蛙生态立体种养。”吴成林一边围网一边说。

走近一看，10余亩养殖基地被分成多块区域，四周挖了一圈浅浅的水沟，水沟向外连着田埂，每块土地四周用竹筏、网纱搭起了围墙，上方也用天网罩得严严实实。

整个养殖区域分为两大块，其中3亩为该农场去年开发的种养基地，黑斑蛙已成熟，腹部雪白的黑斑蛙在网内欢快地跳跃着，整个田块“呱呱”的叫声此起彼伏；另外7亩稻田是今年新开发的区域，黑斑蛙正在育苗，黑压压的小蝌蚪在水田里畅游。

说到稻蛙共养，吴成林述说道：“我女儿吴兰是本科毕业大学生，去年开始从上海返乡创业，注册成立了兰兰家庭农场，和我一起发展特色农业，去年我们搞稻蛙共养成功了。今年在掌握种蛙培育技术的基础上，扩大了种养规模。”

据悉，种养过程中，该农场基地整片稻田既不打农药，也不施化肥，通过黑斑蛙吃虫、除草达到防治水稻虫害、草害的目的，水稻产量虽然有所减少，但提高了稻田空间利用率，提升了稻谷和水产品品质。(汪士奇 宣雨)