



▲农用器械产品受到参会观众青睐

杨凌双交会：以农会「友」兴乡村振兴之路

农业科技报记者 谷幸

春回大地暖，万象始更新，陕西杨凌农科城再次吹响以“农”会友的号角。3月3日至5日，第三十届杨凌农高会春季分会暨第十五届西部(杨凌)农资苗木交易会(以下简称“双交会”)在农高会C馆举行。

探会、参展、问技、洽谈合作……一场双交会，让天南海北的企业、农户集聚于此找商机、寻“宝贝”，乘兴而来，尽兴而归。这是农业科技的力量，也是乡村产业振兴的硕果，更是本届双交会“农业科技助力乡村振兴”主题的生动体现。

“现在可太热闹了，前两年都不见这么热闹的场面。”3月3日上午，农高会C馆人头攒动，前来选购农机具、苗木和春耕物资的农民络绎不绝，特色美食、精彩的民俗表演、五色缤纷的花卉也引来不少“城里客”探寻农味。

作为农资苗木集中展示交易平台，此次双交会共吸引来自全国18个省区市的300多家企业参展参会，11项活动精彩上演，上千种农资、苗木、农产品集中展示交易，为广大企业和农民群众搭建新品种、新技术、新产品、新理念展示交流合作的有效平台。

在河北德助农业科技有限公司的展位前，防霜冻烟雾器、改进型开角器、主干型拉枝器等农用器械产品受到了参会观众的青睐。“此次我们带来了新研发出的防霜冻烟雾器，就想借双交会这一平台的影响力将它推广出去。”该公司董事长刘其利说。

这场赶“春集”，不仅让企业的新产品、新技术、新模式找到了“买家”，也让农户们在丰富多样的活动中取到“真经”。在“科技之春”宣传月活动中，来自新疆阿克苏市托普鲁克乡的苹果种植户刘磊收获颇丰。

“今天在双交会上跟专家一咨询，让我学到了很多苹果的种植管理技术，这一下心里就有底了。而且我想尝试种植瑞香红苹果，再邀请专家去我的果园看看，现场指导。”务果三十多年的刘磊，对种植苹果仍旧有很大的热情。

除科技之春宣传月活动解决了农户在种养殖管理上的疑惑，今年举办的苹果免套袋论坛也吸引了一批“果粉”。在论坛上，苹果种植户纷纷提出问题，专家现场答疑解惑。

赶一场“春集”，开启致富“新门道”。自创办以来，双交会项目签约和产品交易额达到20多亿元、新技术1.5万余项，在助推农业高质量发展和实施乡村振兴战略中发挥了示范引领作用。

盛会再次盛放，杨凌再迎宾朋。

3月3日至5日，第三十届杨凌农高会春季分会暨第十五届西部(杨凌)农资苗木交易会(以下简称“双交会”)如期而至。以会为媒，众商齐聚，共享市场机遇，杨凌双交会的“朋友圈”愈发丰满。

老朋友积极踊跃，坚定续约；新朋友慕名而来，信心满满。

陕西省凤翔县博奇树莓种植推广专业合作社理事长杨拴让已经是双交会的老朋友。从双交会创办起，他已经连续参加了多届双交会。“今年参会已有15个年头。此前年的双交会上，我们的树莓苗木都能热销，并吸引很多客商前来合作。”杨拴让说。

“我们每年有两个展会是必须参加的，一个是杨凌农高会，还有一个就是杨凌双交会。”杨拴让说，农高会时对接的一些外地企业很多会在双交会时再来详细洽谈，有的就趁着这个时候直接来签订订单，内蒙、山西、河南等地的客商都有。

展会上，很多参展企业，彼此间都找到了合作的方式，开拓了经营范围。“展会开始不久，就洽谈到了一个新疆客商，签订了1000多棵树莓苗回去试种。”展会带来的效果，让杨拴让印象深刻，今年还带来了更多苗木新品种前来推广。

此次双交会上云集而来的客商，不仅有伴随双交会成长的“老朋友”如期赴约的同时，也有不少“新朋友”纷至沓来。

作为双交会的新朋友，内蒙古盎然农业发展有限公司总经理董书明首次参展。“听说双交会上来的客商很多，我们就想来试一试，寻找一些目标客户，为我们企业打开更广阔的市场，同时将我们的有机肥推广到更多地方。”董书明说道。

“内蒙古盎然农业发展有限公司坐落在风景优美的内蒙古锡林郭勒大草原天然牧场，是有有机肥、羊粪有机肥、腐植酸有机肥、纯发酵羊粪等产品专业生产加工企业。”在展位上，董书明不时向参会者介绍公司情况和产品特性，吸引了众多从业者咨询。

因为对于苗木企业来说，双交会的时间节点非常好，刚好是春耕农忙季，正是农资销售的好时节，一时间，展会上春潮涌动。

此次双交会集中举办农资展、苗木展、花卉展、“陕西好商标”展、地理标志保护产品展，同时举办农机展、农产品等专题展览。

已经成功举办15届的双交会“新朋旧友”不断，“回头客”已变“回头客”。“朋友圈”的逐渐扩大，让更多企业看到了双交会的“机遇”，这些企业迎着双交会的“春风”，打开新销路，点燃新市场。



▲群众在双交会苗木展区参观、洽谈。

▼双交会开幕式。



新老客商觅订单 杨凌双交会「朋友圈」持续扩容

农业科技报记者 耿苏强 谷幸