



码上看报



码上订报

这位返乡创业的90后 给“跑步鸡”戴上了“计步器”

唐平冬,1990年生,是浙江一家农业科技公司负责人。他放弃高薪工作返乡创业,聚焦数字化养鸡项目,带领团队自主研发“智能溯源脚环”,变“牢笼鸡”为“跑步鸡”。以“公司+村集体+农户”的运营模式,累计带动1800多户农民增收致富。

90后返乡创业 给散养土鸡开个“身份证明”

在唐平冬的养殖基地,一只只放养的土鸡遍布山林,自由地觅食,这就是唐平冬引以为傲的创业成果——“跑步鸡”。与平时所见的土鸡有所不同,每一只“跑步鸡”的脚上都戴了一个印

有二维码的“智能溯源脚环”。

唐平冬说:“掏出手机来扫一扫鸡脚上的二维码,就可以看到这只鸡养在哪个农场、谁来养殖,最大的核心点就是能查询到这只鸡跑了多少万步。”

这已经是90后“农创客”唐平冬返乡创业的第九年。2014年,唐平冬放弃了城里一份高薪稳定的工作,回到浙江温州泰顺老家,带着乡亲们一起琢磨能够增收致富的新路子。

创业的第一步,唐平冬瞄准了养鸡产业。按照常理,农村的散养土鸡肉质紧实、口感细腻有韧性,往往更受市场的青睐,但乡亲们辛辛苦苦养的鸡却无法向消

费者证实散养的真实性,经常是挑下山去卖不了又只能挑回来。如何给散养土鸡开一个“身份证明”?手机软件里的“运动步数”给了苦思冥想的唐平冬一个灵感。

“我发现有一个朋友每天刷运动步数,同时戴着运动手环还可以实时进行信息交互。我想如果把这样的技术运用到养鸡里面,应该非常有亮点。”

“跑步鸡”全链条可追溯 免费为农户提供鸡苗和培训

灵感迅速转化为成果,“跑步鸡”项目应运而生。唐平冬和他的团队自主研发出“智能溯源脚环”,将脚环绑在鸡的脚上,就能精

确地记录下这只鸡所走过的步数,而“跑步鸡”跑到哪里都逃不出大数据的眼睛,从孵化、喂养到出栏都变得“有迹可循”,也实现了更加严格的养殖过程把控。唐平冬说,除了要做到全链条可追溯,成为一只能够出栏销售的合格“跑步鸡”还有一个“硬性标准”,那就是必须要跑到100万步。

数字赋能让“跑步鸡”赢得了市场的信任,打开了销路。而为了扩大养殖规模,带动乡亲们一起加入养鸡大军,唐平冬琢磨出一套“公司+村集体+农户”的合作模式。公司与农户签订协议,让农户担任养殖户的角色,并且免费给他们提供鸡苗、智能

溯源脚环和养殖技术培训。

几年下来,唐平冬的公司共销售“跑步鸡”近80万羽。在他的带动下,周边1800多户农民实现年平均增收2万元,7个村集体的年收益都实现了10万到15万元的增长。

2021年,以“跑步鸡”项目为依托,唐平冬牵头打造了集养殖、休闲观光和研学体验为一体的农创客创业园。培养主播团队、为创业者提供宣传和培训服务、设立研究所和工作室,如今,创业园正在聚集更多的年轻力量。唐平冬和他的“跑步鸡”,跑出了一片广阔的市场新天地,更带领乡亲们跑出了致富加速度。(据央广网)

小香菇种出 “大产业”

2022年12月27日,在湖南省衡阳市衡东县三樟镇义门村,村民在采摘香菇。

目前,衡东县三樟镇义门村种植的香菇进入成熟采摘季。当地村民抢抓农时开展采摘工作,供应节日市场。三樟镇义门村近年来利用当地的山林资源优势,成立香菇种植合作社,建设香菇加工厂,帮助村民就业增收。曹正平摄



返乡青年 把木材制品卖到国外

山东省禹城市一名95后返乡大学毕业生积极开拓木材销路,把产品成功卖到国外,此事成了当地百姓街谈巷议的话题。

商文波是土生土长的禹城人,家中的木材加工厂开了近30年。巅峰时期,工厂年销售额高达1亿元。没想到,2020年初,这家木材加工厂订单量大幅下降,产品滞销,这让工厂负责人商成华很是头疼。彼时,商成华的儿子商文波大学毕业之后,在潍坊有一份收入稳定的工作。得知消息,他决定辞职,回家帮父亲一把。商文波说,要改变,首先得改变营销思路。

变化,是从商文波决定开拓海外市场开始的。2020年4月,经过多方思量,商文波决定带领团队前往日本、韩国、澳大利亚等地考察。然而,事情并没有他想象的那么简单。他发现国外市场对于木材的需求多是深加工后的成品胶合板,而商文波家中的木材厂只能进行初加

工,把木材进行旋切。

创业总是伴随着艰难险阻。商文波连轴转干了几个月,2020年8月,工厂里的木材深加工生产线建设完毕,开始投入生产。然而,新生产线连续4个月试验,生产出的胶合板的成品率不高,始终达不到出口标准要求。他发现,原材料和生产工艺是制约成品率的主要原因。于是,在改进生产工艺的同时,商文波决定从俄罗斯进口更优质的原木材料“落叶松”。

终于,厂里新一轮的木材胶合板成品率提高到了85%,产品达到了出口要求。通过与外贸企业的合作,商文波先后拿到了韩国、日本、澳大利亚等国家的大批量订单。

伴随纷至沓来的订单,禹城市御匠木业有限公司的木材胶合板生产线也在逐步增加。目前,公司总共拥有26条木材胶合板生产线,日产量800立方米,年销售额高达3亿元,带动了莒镇270余名村民就业。(陈茹 白聪聪)

亩产值逾万元 致富路上“蔗”里甜

日前,笔者走进广东省湛江市徐闻县锦和镇羌园村,只见一株株高大粗壮的果蔗“肩并肩”,叶子油亮翠绿,村民正挥舞着手里的刀收获“甜蜜”。

依托独特的地理资源优势和气候条件,锦和镇种植出的高品质果蔗匀称、皮软、清甜、爽脆,深受市场青睐。

“2022年的果蔗生长还不错,我们这里是按捆卖的,一捆10株果蔗,30-50元一捆。”羌园村村民杨启运笑盈盈地说,这里

村民几乎家家户户都种果蔗,全村共种植了一千多亩。每到果蔗丰收的时候,村民相互帮助,一起砍果蔗,他家种了4亩多果蔗,一亩果蔗预计收入有一万多元。

“我家种十多亩果蔗,有黑皮果蔗和黄皮果蔗,亩产量有380-400捆,年收入有十多万元。”村民李广宇介绍,果蔗从春天开始种植,一般到11月左右成熟,春节前后的果蔗吃起来是最甜。李广宇表示,希望政府引进果蔗加工厂,提高果蔗附加值,把锦和镇

的果蔗卖到全国各地,让更多市民享受到锦和果蔗的甜蜜。

据了解,目前,锦和镇种植果蔗4100多亩,年产值4674万元,种植区域主要分布在锦丰、那楚、红星、坑口等村。下一步,锦和镇将成立果蔗经济合作社,通过整合农业种植、服务、销售产业链资源,打造种、产、销一体化衣服模式,促进农户增收,同时引进新的果蔗种植技术,让果蔗更加优质丰产,提高果蔗的市场竞争力,做大做强果蔗经济。(杨雅丽)

农业科技报社 农业品牌全媒体传播工程入选企业品牌展示 咨询电话: 029-87031701 广告

摩天盛迪[®]

西北地区极具竞争力的第三代挤压复合肥

陕西盛迪肥业科技有限公司

电话: 400-1030-180

**土壤菌群检测
产品靶向配菌**

TUBA SOIL 土巴研究院 DELONG 德龙生物 联合实施

咨询电话: 13201639095

丰喜[®]

丰喜惠万家 品质赢天下

阳煤丰喜肥业(集团)有限责任公司 润喜复肥分公司

电话: 400-716-7522

圣达[®]

SUNDA

西安圣达环保设备有限公司

电话: 13629206329