



码上看报



码上订报

“梨子兄弟”返乡创业显身手

“基地+品牌”“线上+线下”，带动1000多户群众增收致富

近期,在广东省河源市东源县船塘镇三河村鲜绿生态农场水晶梨基地,漫山遍野的套袋水晶梨挂在枝头,一派丰收景象。基地负责人“梨子兄弟”张俊超、张俊浩看在眼里,乐在心里。

作为返乡创业的新农人,张俊超放弃深圳优越的工作,与大学毕业的弟弟张俊浩回村带动村民共同致富。他们发挥接触面广、知识面广的优势,对农场的运营管理、品牌建设、电商销售等方面进行全方位提升,走出一条“基地+品牌”“线上+线下”的新发展路径。

创业故事

心系农业 返乡发展种植

上世纪90年代,张俊超父亲张伟亮、母亲何丽琴为陪伴子女成长,从东莞回乡创办鲜绿生态农场,以板栗和水晶梨作为主打农产品。

2014年,张伟亮夫妇由于身体原因,无暇管理运营农场。当时还在深圳电信担任业务经理的张俊超辞去工作,和弟弟一起回到村里协助父母,做起了农人。

“我父母负责农场的生产管理,我和弟弟负责市场营销、品牌推广、文案策划、电商直播等。”张俊超说,希望通过自己在大学所学的知识帮助家里及村民用更科学的方法增收致富。返乡后,“梨子兄弟”着手

农场的品牌建设、商标注册、申请专利、产品绿色认证、产品包装重新设计等工作,着力把种养业做强做大。

经过“梨子兄弟”的共同努力,他们经营的鲜绿生态农场、亮丽板栗专业合作社,先后获评“河源市菜篮子基地”“河源市农村创业青年示范基地”等。

联农带农 共同增收致富

在“梨子兄弟”创业的过程中,还注重带动周边村民共同致富。目前,农场共有社员136户,板栗种植面积达2100多亩,创建起100亩水晶梨基地、500亩板栗示范基地、30亩苗圃基地,带动周边1000多户群众奔小康致富。

返乡至今,“梨子兄弟”参加过上百场农业农村部门组织的



“梨子兄弟”张俊超、张俊浩正在采摘水晶梨。

农技培训课,在全面提升个人知识和专业能力的时候,还不忘将最新的信息分享给村民和创业者,提高他们的种植管理技术和市场营销能力。农场每年都会举办四五期培训班,同村村民张金青是受益者之一,他家承包了几十亩水晶梨,在销售方面也不用自己操心。“合作社带着客户来收购,我家种植的水晶梨不愁销路,每到丰收期都能挣20万多元。”张金青说。

近年来,农村电商的兴起为农业发展和农产品销售带来新机遇,“梨子兄弟”顺势创建了电商平台、玩起了直播,推介家乡农产品。同时结合线上线下销售,多渠道拓展销售市场,利用互联网推介农产品。

接下来,“梨子兄弟”计划向乡旅文创方向发展,融合一、二、三产业,自主实验研发板栗酵素、板栗黄酒等产品,筹建现代农业科普景观长廊和餐饮民宿等,在乡村振兴的道路上带领更多乡亲致富。(肖斌)

红宝石青柚上市 单个售价过百元

近日,笔者走访了解到,广东省阳江市阳东区大八镇威仕达农业专业合作社引种的百亩泰国红宝石青柚陆续成熟上市,高端商超每个售价达138元。

走进大八镇威仕达农业专业合作社种植基地,映入眼帘的是郁郁葱葱的柚子树,陆续成熟的柚子,格外喜人。

“这种柚子几年后长成大树,一年四季可以产果,但我刚种了两年,一年只能

收获两次。”威仕达农业专业合作社负责人莫宏教介绍,与传统柚子相比,泰国红宝石青柚的口感更好,无核化渣,水分多甜度高,是优质的水果,因此又名“柚子中的爱马仕”。

莫宏教介绍,他是大八镇本地人,在外地从事服装行业23年。2019年,他决定回乡创业,打造生态农业。经过前期走访,他了解到泰国红宝石柚子市场价值高,便邀请老农、



专家对土地进行勘察,把果树引回来种植。据了解,该基地种植面积为200

多亩,其中泰国红宝石柚子种植面积100多亩,每亩可产1000多个。(杨世华)

清香荷叶变致富“金叶”

荷叶田田是夏日的一道亮丽风景,荷叶的清香让人陶醉。一直以来,人们注重荷叶的欣赏价值,却忽略了它的经济价值。安徽省怀宁县平山镇高泽村立足大面积荷叶资源优势,兴办荷叶加工产业,使平常的荷叶变成了致富“金叶”。

9月5日上午,在高泽村荷叶加工厂,工人

们在收集摊晾在地面上的荷叶,再运到烘干房烘干。2021年,这个村在广东创业的能人王荣保回到家乡,与村集体合股投资300万元,成立怀宁县红星供销合作社有限公司,将本村一处粮站旧址改建成荷叶加工厂,购置烘干设备,试点生产干荷叶。今年6月初,正式大批量收购、加工荷叶,日产干叶

2000公斤。王荣保介绍说:“荷叶烘烤出来是干的,容易破碎,我们通过加湿让其回潮,之后再让工人整理打包,50斤一包,发往广东的公司。”干荷叶加湿回潮后,经过清洗消毒,可用来包裹糯米、香菇、鸡肉,蒸熟做成清香绵软的早点食品“荷香糯米鸡”,在广州早茶市场热销。王荣保从事食品加工行

业多年,在广州市白云区建有“荷香糯米鸡”加工厂,此次回乡投资兴业,是想利用老家充足的荷叶和劳动力资源,带领乡亲一起致富。“我们是土生土长的农村人,我们这里荷叶到处都是,以前可以说是没人要的废品,现在可以变废为宝,成为一个致富产业。”王荣保说。(钱续坤 范星华)

90后小伙养蝎子 产值90余万元

日前,笔者走进河南省宝丰县观音堂示范区庄科村的鑫磊野外养殖基地,只见由水泥墙隔成的一个个池子里,爬满了蝎子。

“目前基地有23个养殖池,每个养殖池里养了60斤左右的蝎子,年产活蝎1500斤左右,蝎子深加工系列产品年产值90余万元。”蝎子养殖基地负责人方团磊自豪地说。

提起居“五毒”之首的蝎子,它张牙舞爪的样子会让许多人不寒而栗。然而,在90后方团磊眼里,小小的蝎子却是带动群众增收致富的“大宝贝”。

据方团磊介绍,他的父母都是资深蝎农,小时候他总是跟前跟后同蝎子打交道。“扒蝎、收蝎、养蝎,享受付出的收获……在这些充满乐趣的生活场景中,渐渐喜欢上了这些有灵性,看似弱小又顽强的小生命。”方团磊说。

目睹父辈创业不易的方团磊,为改变基地现状,刚刚退役便决定回到家乡子承父业开启养蝎生涯。他扎根大山,帮助父亲管理基地,成了一名地道道的蝎农。

虽说是“接棒”,但他也积极“求新”。面对单一的产品,他思索该如何拓宽市场!

作为特种养殖行业,蝎子养殖的门槛其实很高,温度、湿度、通风系统每一项指标都十分重要。方团磊保持着吃苦耐劳的品质,从选种选育到蝎种投放,从饲料加工、投喂到病害防治,熟悉养殖技术后,他充分运用现代养殖技术,让养蝎生意越做越好,收益也越来越可观。

“我们当地人爱吃油炸蝎子,长期食用有活血化瘀、通经活络的功效。”方团磊介绍,“近年来,我们求新思变,打造集蝎子收购、室内恒温与野外养殖、取毒、加工、销售于一体的养蝎基地,通过清洗、料煮、油炸、机械封罐等程序深加工的‘原味蝎’‘五香蝎’‘麻辣蝎’系列产品,每年销量达1500余斤,深受广大客户喜爱,不少客商慕名前来购买。”(丁需学)

科尔沁左翼中旗人民法院公告
吴哈申塔那
本院受理原告科尔沁左翼中旗农村信用合作联社与你金融借款合同纠纷一案已审理终结。现依法向你公告送达本院(2022)内0521民初2939号民事判决书。自公告之日起30日(或涉外为满3个月)内来本院宝龙山法庭领取民事判决书,逾期则视为送达。如不服本判决,可在公告期满后15日(或涉外为30日)内向本院递交上诉状及副本,上诉于通辽市中级人民法院。逾期本判决即发生法律效力。
二〇二二年九月十四日
科尔沁左翼中旗人民法院公告
陈图门恩和、陈志杰
本院受理原告科尔沁左翼中旗大德号农业机械销售处与你买卖合同纠纷一案已审理终结。现

依法向你公告送达本院(2022)内0521民初3666号民事判决书。自公告之日起30日(或涉外为满3个月)内来本院宝龙山法庭领取民事判决书,逾期则视为送达。如不服本判决,可在公告期满后15日(或涉外为30日)内向本院递交上诉状及副本,上诉于通辽市中级人民法院。逾期本判决即发生法律效力。
二〇二二年九月十四日
科尔沁左翼中旗人民法院公告
齐小莲、吴玉芝
本院受理原告科尔沁左翼中旗农村信用合作联社与你金融借款合同纠纷一案,现依法向你公告送达起诉状副本、应诉通知书、举证通知书、权利义务告知书、告知合议庭组成人员通知书及开庭传票。自本公告发出之日起经过30日视为送达。提出答辩状的期限和举证期限

分别为公告期满后15日和15日内。并定于举证期限后的第3日8时40分(遇节假日顺延)在科尔沁左翼中旗人民法院宝龙山法庭公开开庭审理此案,逾期将依法缺席判决。
二〇二二年九月十三日
内蒙古科尔沁左翼中旗人民法院公告
白玉全
本院受理的原告中国农业银行股份有限公司科尔沁左翼中旗支行诉你和李景文、包白龙金融借款合同纠纷一案,因无法通过其他方式向你送达,依照《中华人民共和国民事诉讼法》第九十二条的规定,向你公告送达裁定书、起诉状、应诉通知书、告知合议庭组成人员通知书、开庭传票。原告科尔沁左翼中旗农村信用合作联社请求判令:1.请求依法判令被告白玉全偿还借款本金49987.03元,利息

19259.14元,本息合计69246.17元;2.要求法院判令被告白玉全支付原告利息,以本金49987.03元为基数,按借款月利率6.09%上浮50%计算的利息,从2022年5月6日起计算至实际还清之日止;3.请求法院判令被告李景文、包白龙对上述借款本金及利息承担连带保证责任,最高承担责任以75000元为限;4.请求法院判令三被告支付律师费3462元;5.被告承担本案的诉讼费用、公告费。自公告发出之日起经过三十日即视为送达。提出答辩状的期限和举证期限均为公告送达期满后第十五日内。本院于举证期限的第3日上午8时40分(遇法定节假日顺延)在本院宝龙山法庭开庭审理,逾期不到庭参加诉讼,本院将依法缺席审理和判决。
二〇二二年九月九日